

57.056

SIXTO SÁNCHEZ LORENZO

(Editor)

DERECHO CONTRACTUAL COMPARADO

Una perspectiva europea y
transnacional

SEGUNDA EDICIÓN



CIVITAS



UGR

Universidad
de Granada



THOMSON REUTERS

ÍNDICE

ABREVIATURAS Y SIGLAS	39
PREFACIO	47

CAPÍTULO I FUENTES Y DERECHOS

EN LA SECULAR BÚSQUEDA EUROPEA DE UN PARADIGMA DE JUSTICIA CONTRACTUAL: EL ENFOQUE DE JUSTICIA RELACIONAL....	53
<i>por Rocío Caro Gándara</i>	
I. Introducción	53
II. Construcción del contrato y de la justicia (contractual).....	54
1. <i>Claves del derecho romano</i>	55
A. Quinto Mucio Escévola y la época tardorrepublicana.....	55
B. Marco Anústio Labeón y el principado de Augusto	60
C. Domicio Ulpiano y la ética del Imperio.....	62
2. <i>Del Derecho romano a los juristas medievales: glosadores y comentaristas</i>	63
3. <i>El iusnaturalismo de la Escuela de Salamanca</i>	64
4. <i>Las construcciones racionalistas</i>	65
A. Trasfondo filosófico.....	65
B. Polémica doctrinal	66
III. Deconstrucción: exaltación y crisis de la libertad individual	69
1. <i>La diferente consolidación del dogma de la autonomía de la voluntad en los códigos civiles europeos</i>	69
A. Del «iusnaturalismo» racionalista al Code civil	70
B. De la Escuela Histórica y la Pandectística al BGB.....	72
2. <i>Crisis de la autonomía de la voluntad: hacia la objetivización, materialización y socialización del Derecho contractual en Europa</i>	74
3. <i>Consolidación de la tendencia hacia la justicia como equilibrio (contractual) en el Derecho uniforme</i>	79
A. Justicia como equilibrio inicial.....	81
B. Justicia como equilibrio funcional.....	82

IV. Reconstrucción: de la justicia contractual a la justicia relacional del contrato	83
1. <i>De la autonomía a la justicia (contractual): toma de conciencia doctrinal</i>	83
2. <i>Lo útil y lo justo</i>	89
3. <i>Justicia y relación (contractual)</i>	93
A. Insuficiencia del Derecho contractual	93
B. Contrato relacional y Teoría contractual esencial.....	98
C. Justicia relacional (contractual)	102
Bibliografía	110
LOS «NOVA NEGOTIA» COMO FUENTE DE OBLIGACIONES «EX RE TRADITA» EN EL SISTEMA CONTRACTUAL ROMANO	117
por <i>Javier Belda Mercado</i>	
I. Introducción	117
II. Principio de la autonomía de la voluntad y contratos innominados ..	125
III. Tutela procesal de las convenciones obligatorias atípicas en época clásica: el «agere praescriptis verbis»	126
IV. El contrato en Labeón: acciones civiles y acciones pretorias «in factum»	132
V. Analogía de los «nova negotia» con los contratos reales	135
Bibliografía	136
EL DERECHO CONTRACTUAL INGLÉS	139
por <i>Sixto Sánchez Lorenzo</i>	
I. Postulados del Derecho contractual inglés	139
1. <i>Concepto de contrato y generalidad del derecho contractual</i>	139
2. <i>Teorías y filosofía del derecho contractual inglés</i>	143
3. <i>Fuentes del derecho contractual inglés</i>	147
II. Formación y validez del contrato	148
1. <i>Negociación y responsabilidad precontractual</i>	148
A. «Promise» e intención	148
B. Buena fe y responsabilidad negocial	149
2. <i>Perfección del contrato</i>	152
A. Oferta	152
B. Aceptación	155

3. <i>Requisitos de validez del contrato</i>	157
A. «Consideration» y «fairness».....	157
B. Vicios del consentimiento.....	161
C. El «objeto» del contrato.....	170
D. Forma del contrato.....	172
III. Contenido e interpretación del contrato.....	173
1. <i>Contenido del contrato</i>	173
2. <i>Interpretación del contrato</i>	178
3. <i>La doctrina del «estoppel»</i>	183
IV. Incumplimiento y remedios.....	184
1. <i>Determinación del incumplimiento</i>	184
2. <i>Exoneración de responsabilidad por incumplimiento</i>	186
A. Imposibilidad.....	186
B. Frustración.....	189
C. «Hardship».....	190
D. Cláusulas de exoneración.....	190
3. <i>Remedios</i>	192
A. Resolución del contrato.....	192
B. Indemnización por daños y perjuicios.....	194
C. Cumplimiento específico.....	200
D. Enriquecimiento injusto.....	202
E. Prescripción.....	202
V. El Derecho inglés y los textos internacionales.....	203
1. <i>Convenio de Viena de 1980</i>	203
2. <i>CESL, PECL, DCFR y Principios Unidroit</i>	204
Bibliografía.....	207
DERECHO ISLÁMICO: LOS PRINCIPIOS DE LA «SHARIA» EN LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	217
por Ana Quiñones Escámez	
I. Presentación.....	217
II. Los principios de la «Sharia» y los contratos de financiación islámica.....	221
1. <i>Principios de la «Sharia» en materia contractual</i>	223
A. El «riba».....	223
B. El «gharar».....	230
C. El «maisir».....	231

D. El «haram».....	231
2. <i>Principales contratos e instrumentos financieros y sus innovaciones</i> ..	231
A. El contrato de «mudaraba».....	232
B. El contrato de «murabaha».....	233
III. Los principios de la «Sharia» y el derecho internacional privado	235
1. <i>Encaje de los principios de la «Sharia» en el marco del Reglamento «Roma I» y los Principios de La Haya (2012)</i>	236
2. <i>Los principios de la «Sharia» en la práctica contractual</i>	245
3. <i>Los principios de la «Sharia» ante los tribunales: los asuntos «Symphony Gems» y «Shamil Bank»</i>	250
A. <i>Islamic Investment Company of the Gulf (Bahamas) Ltd v. Symphony Gems NV and others (2002)</i>	251
B. <i>Shamil Bank of Bahrain E.C. v Beximco Pharmaceuticals Ltd and others [2004]</i>	253
4. <i>La aplicación de la Sharia por el árbitro del comercio internacional</i> ..	259
IV. Conclusiones	262
Bibliografía	265
LOS USOS DEL COMERCIO EN PERSPECTIVA COMPARADA Y TRANSNACIONAL	267
por Miguel Checa Martínez	
I. Consideraciones introductorias	267
1. <i>Los usos del comercio entre Derecho nacional, «lex mercatoria», y Derecho transnacional</i>	267
2. <i>Los usos del comercio internacional en la «lex mercatoria antica»</i>	271
II. Los usos del comercio en el Derecho Comparado	272
1. <i>Usos del comercio en las codificaciones civiles y mercantiles</i>	272
2. <i>Los usos del comercio en el «Common Law»</i>	277
III. Los usos del comercio en el Derecho Transnacional	279
1. <i>Los usos del comercio en el Convenio de Viena sobre compraventa internacional de mercaderías</i>	279
2. <i>Los usos del comercio en los Principios Unidroit sobre contratos comerciales internacionales</i>	283
3. <i>Los usos del comercio en el Derecho Privado de la Unión Europea</i>	285
4. <i>Los usos del comercio internacional en las Reglas de la Cámara de Comercio Internacional</i>	289
5. <i>Usos del comercio, modelos de contrato y condiciones generales de la contratación</i>	295

6. <i>Los usos del comercio entre las fuentes aplicables al fondo de la controversia en el arbitraje comercial internacional</i>	298
IV. Conclusiones.....	302
Bibliografía.....	304

CAPÍTULO 2 FORMACIÓN Y VALIDEZ

LA OFERTA Y LA ACEPTACIÓN CONTRACTUALES.....	313
por <i>Ángeles Lara Aguado</i>	
I. Introducción.....	313
II. Pervivencia del esquema bilateral de formación del contrato basado en la oferta y la aceptación.....	316
1. <i>El consenso como motor del vínculo contractual</i>	316
2. <i>Perfección del contrato por confluencia de la oferta y la aceptación</i> ...	319
A. Teorías sobre el momento de perfección del contrato: variedad de soluciones en los sistemas de «civil law».....	319
B. La perfección del contrato en los sistemas de «common law»: desmitificación de la «postal rule».....	323
C. La perfección del contrato en la CV, PÚ, PECL y MCR: preferencia por la teoría de la recepción.....	326
III. La oferta contractual.....	329
1. <i>Requisitos de la oferta</i>	329
A. La voluntad de quedar vinculado como requisito subjetivo de la oferta: de la intención subjetiva a la apariencia de intención.....	332
B. La suficiente precisión de la oferta: de la enumeración detallada a la integración judicial de los «gap-filler».....	336
C. El destinatario de la oferta.....	341
a. Propuestas hechas a personas determinadas y al público en general.....	342
b. Exposiciones de mercancías en vitrinas, mostradores y otras dependencias de los establecimientos con indicación de precio.....	346
c. Promesas de premios y recompensas.....	347
2. <i>Consolidación y vigencia de la oferta</i>	348
A. Retirada de la oferta.....	348
B. Revocación de la oferta: libertad de disposición del oferente y protección de las expectativas del aceptante.....	350

C. Caducidad de la oferta	354
IV. La aceptación contractual.....	355
1. <i>Requisitos de la aceptación</i>	355
A. Intención del destinatario de quedar vinculado por el contrato proyectado	355
B. Congruencia entre la oferta y la aceptación: la regla de la imagen del espejo, la contraoferta y los battle of forms.....	357
C. Elemento temporal de la aceptación	363
a. Plazo tempestivo para aceptar: entre la voluntad del oferente y la razonabilidad.....	363
b. Aceptación tardía: ¿admisión de su efectividad para perfeccionar el contrato o contraoferta?.....	367
2. <i>Modos de manifestar la aceptación</i>	369
A. Aceptación mediante declaraciones: el principio de libertad de forma.....	369
B. La aceptación por silencio y por conducta: regla general y excepciones basadas en las circunstancias, los usos y relaciones entre las partes.....	371
V. Conclusiones.....	378
Bibliografía.....	380
LAS CONDICIONES GENERALES DE LA CONTRATACIÓN: UNA LECTURA DE LOS DIFERENTES MODELOS DE CONTROL	383
por Klaus Jochen Albiez Dohrmann	
I. La aparición del fenómeno de la contratación con condiciones generales: su progresiva universalización.....	384
II. Diversos modelos legales de condiciones generales de la contratación	389
1. <i>Los modelos legales en la Unión Europea</i>	389
2. <i>El modelo comunitario</i>	390
3. <i>Modelos codificadores de las condiciones generales de la contratación en Europa</i>	399
A. El modelo alemán	399
B. El modelo portugués.....	402
C. El modelo holandés	405
4. <i>Modelos incompletos</i>	406
A. El modelo italiano.....	406
B. El modelo español.....	408
5. <i>Modelos de códigos de consumo</i>	412

A.	El modelo francés	412
B.	El modelo griego	414
6.	<i>Nuevas propuestas en Europa: los modelos europeos</i>	415
7.	<i>Otros modelos de derecho continental</i>	420
A.	El modelo israelí	420
B.	El modelo brasileño.....	422
8.	<i>El modelo anglosajón</i>	423
A.	El modelo inglés	424
B.	El modelo norteamericano.....	426
9.	<i>¿Es posible un modelo internacional?</i>	429
III.	Algunas cuestiones conceptuales	430
1.	<i>El concepto de las condiciones generales de la contratación (y las cláusulas no negociadas individualmente)</i>	430
2.	<i>El predisponente (empresario-profesional)</i>	432
3.	<i>El adherente</i>	433
4.	<i>El significado de las cláusulas abusivas</i>	435
IV.	La regulación legal de las condiciones generales de la contratación: una cuestión de control más intenso	437
1.	<i>La necesidad de controles específicos</i>	437
2.	<i>El control preventivo</i>	437
3.	<i>El control legislativo</i>	440
4.	<i>El control judicial</i>	441
5.	<i>El control de arbitraje</i>	443
6.	<i>El control administrativo a posteriori</i>	444
V.	Los principios de cognoscibilidad y de transparencia en los contratos con condiciones generales	444
1.	<i>La interrelación de los principios de cognoscibilidad y de transparencia</i>	444
2.	<i>El principio de cognoscibilidad</i>	445
3.	<i>El principio de transparencia formal</i>	447
4.	<i>Las cláusulas sorprendentes</i>	450
5.	<i>La colisión de condiciones generales de la contratación</i>	452
6.	<i>Las consecuencias jurídicas del incumplimiento de los mandatos de cognoscibilidad y de transparencia formal de las condiciones generales de la contratación</i>	453
VI.	Algunas reglas de interpretación de las condiciones generales de la contratación	454

1.	<i>La interpretación «contra proferentem»</i>	454
2.	<i>La regla de la preferencia de las cláusulas individuales sobre las condiciones generales de la contratación</i>	457
VII.	Los límites de las condiciones generales de la contratación	459
1.	<i>De los límites tradicionales de la autonomía privada a la cláusula general de buena fe como límite nuevo de las condiciones generales de la contratación</i>	459
2.	<i>La extensión de la cláusula general de buena fe a los contratos con condiciones generales entre empresarios</i>	463
3.	<i>La cláusula general de buena fe, ¿se extiende al objeto y al precio del contrato con condiciones generales?</i>	465
4.	<i>Una nueva exigencia en la contratación adhesiva: la transparencia material de las condiciones generales de la contratación</i>	468
5.	<i>El test de «abusividad»</i>	470
6.	<i>Las consecuencias jurídicas del carácter abusivo de una condición general de contratación</i>	475
	Bibliografía	477
	FORMACIÓN DEL CONTRATO ELECTRÓNICO	485
	por <i>Ángeles Lara Aguado</i>	
I.	Introducción: contrato electrónico, mensaje de datos, contrato a distancia y servicios de la Sociedad de la Información	485
II.	¿Existen unos principios rectores comunes en la contratación electrónica con relevancia para la formación del contrato?	490
1.	<i>Exigencia de seguridad jurídica</i>	490
2.	<i>Pervivencia de las reglas clásicas sobre formación de los contratos: ¿nuevos problemas -vs.- soluciones clásicas?</i>	495
3.	<i>El principio de equivalencia funcional</i>	497
4.	<i>Principio de neutralidad tecnológica de las normas</i>	498
III.	Formación del contrato electrónico	499
1.	<i>Admisibilidad de la forma electrónica de contratación</i>	499
A.	<i>Contratación electrónica y principio de libertad de forma</i> ..	499
B.	<i>Exigencia de forma escrita y principio de equivalencia funcional</i>	502
2.	<i>La oferta electrónica: ofertas e invitaciones a recibir ofertas</i>	507
3.	<i>La aceptación electrónica</i>	514
A.	<i>Requisitos de la aceptación electrónica</i>	514
B.	<i>Aceptación electrónica de condiciones no negociadas individualmente: el «test» del consentimiento informado</i>	518

4. Contratos concluidos por agentes electrónicos o agentes inteligentes ...	527
5. Tratamiento de errores en la contratación electrónica.....	528
IV. Perfección del contrato electrónico	531
1. Momento de perfección del contrato electrónico.....	531
2. Lugar de celebración del contrato electrónico	538
3. La función del acuse de recibo.....	539
V. Conclusiones.....	542
Bibliografía.....	543
LA NULIDAD DE LOS CONTRATOS.....	549
<i>por Francisco Perñán Vilchez</i>	
I. Las distintas clases de invalidez.....	549
1. Nulidad de pleno derecho y anulabilidad.....	549
2. Otras formas de ineficacia. Precisiones terminológicas.....	555
A. La inexistencia.....	556
B. Contratos imperfectos o en situación de pendencia	557
C. Ineficacia relativa.....	558
D. La rescisión	558
3. La calificación del contrato como nulo o anulable.....	561
II. La nulidad de pleno derecho	571
1. Tendencia hacia la flexibilización del régimen jurídico.....	571
2. Régimen jurídico de la nulidad de pleno derecho	572
A. La no necesidad de resolución judicial.....	572
B. Legitimación amplia	573
C. La apreciabilidad de oficio	576
D. La prescripción.....	577
E. La imposibilidad de confirmación.....	579
F. La conversión.....	580
3. La nulidad parcial.....	581
III. La anulabilidad.....	583
1. El ejercicio de la opción de anular.....	583
2. Efectos de la anulación del contrato.....	585
3. La confirmación del contrato anulable.....	586
IV. Los efectos de la invalidez respecto de terceros.....	588

Bibliografía.....	589
LA CONFIRMACIÓN DEL CONTRATO ANULABLE.....	591
<i>por José Joaquín Vara Parra</i>	
I. Concepto y delimitación de la confirmación.....	591
II. Ejercicio de la confirmación	597
1. <i>Requisitos de fondo</i>	597
A. Legitimación del confirmante.....	597
B. Validez del acto de confirmación	601
2. <i>Requisitos de forma: modalidades</i>	603
A. Precisión de la categoría.....	603
B. Confirmación expresa.....	604
C. Confirmación tácita.....	607
III. Efectos de la confirmación: los terceros de buena fe	617
Bibliografía.....	621
EL ERROR COMO VICIO DEL CONSENTIMIENTO CONTRACTUAL.....	625
<i>por Fernando Esteban de la Rosa</i>	
I. Introducción	625
1. <i>Claves metodológicas para el estudio del régimen del error en el Derecho comparado</i>	625
2. <i>Las bases del régimen jurídico del error</i>	631
II. Conexión del error con otros aspectos de la dinámica del contrato ..	634
1. <i>Error e incumplimiento</i>	634
2. <i>Error e interpretación</i>	635
3. <i>Error y alteración del equilibrio contractual (alteración de las premisas)</i>	636
4. <i>Error y compensación del daño causado por la anulación o la conservación del contrato</i>	639
III. Definición del error relevante.....	641
1. <i>Impacto del error sobre la voluntad: teorías subjetiva, objetiva y mixta</i>	641
2. <i>El objeto del error</i>	644
A. Tendencia hacia la superación de la distinción entre error en la declaración (error obstativo) y error vicio	644
B. Hacia una nueva definición del error relevante	648
IV. Presupuestos de la anulación del contrato	651

1. <i>Introducción</i>	651
2. <i>El error provocado o la «misrepresentation»</i>	652
3. <i>El conocimiento del error por la contraparte</i>	655
4. <i>El error común</i>	658
5. <i>El error clarificado a tiempo</i>	659
6. <i>La culpa de la víctima del error o la excusabilidad del error</i>	660
7. <i>La asunción del riesgo por la víctima</i>	663
8. <i>La imposible restitución</i>	664
Bibliografía	664
LA IMPOSIBILIDAD INICIAL	667
por José Joaquín Vara Parra	
I. Introducción	667
II. Concepto y modalidades de imposibilidad inicial	670
1. <i>Aproximación al concepto de la imposibilidad inicial</i>	670
2. <i>Valoración jurídica del objeto del contrato</i>	671
3. <i>Las modalidades de la imposibilidad inicial</i>	673
A. Unilateral, mutua o common mistake.....	673
B. La imposibilidad física y jurídica	673
C. La imposibilidad absoluta u objetiva y relativa o subjetiva...	678
D. La imposibilidad total y parcial.....	681
E. La imposibilidad duradera y temporal.....	683
F. Conclusiones.....	683
III. Efectos de la imposibilidad inicial: la teoría de las nulidades	684
1. <i>Introducción</i>	684
2. <i>Efectos en el «Common Law»</i>	684
A. Derecho y equidad en el «Common Law».....	684
B. La solución de la jurisprudencia y del legislador.....	684
C. La solución de la doctrina científica	692
3. <i>Efectos en los sistemas romano-germánicos codificados</i>	693
A. La solución del legislador y de la jurisprudencia.....	693
B. La solución de la doctrina científica	696
IV. Valoración crítica	698
1. <i>Introducción. Superación de la solución inmovilista</i>	698
2. <i>La vía de superación del principio de la autonomía de la voluntad.</i>	699

A.	El contrato como punto de partida.....	699
B.	La solución de la jurisprudencia	700
C.	La solución de la doctrina científica	705
3.	<i>La vía de superación de la reforma legal</i>	707
A.	Introducción	707
B.	La reforma de los sistemas legales estatales.....	708
C.	Principios UNIDROIT	713
D.	PECL.....	718
4.	<i>Valoración crítica de la dialéctica entre el principio de la autonomía material de la voluntad y la vía de la reforma legal</i>	721
Bibliografía		721
LA CONTRATACIÓN POR LOS INCAPACES: NUEVAS TENDENCIAS ..		727
	por <i>María Teresa Echezarreta Ferrer</i> <i>Rocío Caro Gándara</i>	
I.	Introducción	727
1.	<i>La actividad contractual ante el fenómeno de la discapacidad</i>	728
2.	<i>La autonomía personal como expresión de la dignidad y de la libertad</i>	730
3.	<i>Delimitación del trabajo</i>	733
II.	La capacidad y su importancia en el contrato	734
1.	<i>Introducción</i>	734
2.	<i>Soluciones materiales</i>	735
3.	<i>Propuestas unificadoras</i>	739
III.	Las prohibiciones y las capacidades especiales, ¿son asuntos de capacidad?	746
IV.	Incapacidad e instrumentos jurídicos de protección	748
1.	<i>Alternativa pública</i>	749
2.	<i>Alternativa semipública</i>	754
3.	<i>Alternativa privada</i>	755
V.	Efectos del contrato realizado por persona incapaz	758
1.	<i>Introducción</i>	758
2.	<i>Soluciones materiales</i>	758
3.	<i>Propuestas unificadoras</i>	769
VI.	Algunas conclusiones y propuestas	773

Bibliografía	774
LA REPRESENTACIÓN VOLUNTARIA EN LA CONTRATACIÓN	779
por <i>Ricardo Rueda Valdivia</i>	
I. Introducción	779
II. Modelos de regulación de la representación voluntaria y esfuerzos de unificación	781
1. <i>Modelos continentales «versus» modelo de «common law: contemplatio domini» y relación entre poder y contrato base como principales elementos diferenciadores</i>	781
2. <i>Reglamentación uniforme de la representación voluntaria</i>	785
III. El poder como fundamento de la representación voluntaria	789
1. <i>Capacidad del representado y del representante y situaciones de pluralidad de sujetos</i>	790
2. <i>Modalidades de apoderamiento: poder expreso, implícito y aparente ..</i>	793
3. <i>Extensión del poder: especial referencia a la sustitución y a la autocontratación</i>	797
A. <i>Sustitución</i>	799
B. <i>Autocontratación</i>	802
4. <i>Extinción del poder</i>	804
IV. Actuación del representante en el ejercicio del poder y sus efectos ..	813
1. <i>Actuación «contemplatio domini»</i>	815
2. <i>Actuación bajo otras fórmulas</i>	821
3. <i>Conflicto de intereses</i>	829
V. Actuación del representante sin poder o excediéndose de sus límites («falsus procurator»)	831
1. <i>Efectos</i>	831
2. <i>Ratificación por el representado</i>	835
Bibliografía	842

CAPÍTULO 3

CONTENIDO E INTERPRETACIÓN

CONTENIDO Y CONDICIONANTES DE LAS OBLIGACIONES CONTRACTUALES: TIPOLOGÍA EN DERECHO COMPARADO	847
por <i>Pilar Jiménez Blanco</i>	
I. Planteamiento	847

II.	Obligaciones expresas y obligaciones implícitas	848
	1. <i>Configuración y tendencias en los Derechos nacionales</i>	848
	2. <i>Perspectivas de los instrumentos de armonización</i>	851
	3. <i>El criterio de las expectativas razonables del contrato</i>	852
III.	Obligaciones de medios y obligaciones de resultado	854
	1. <i>Configuración y tendencias en los Derechos nacionales</i>	854
	2. <i>La perspectiva de los instrumentos de armonización</i>	858
	3. <i>Relevancia de la distinción</i>	862
	4. <i>Criterios para identificar a las obligaciones</i>	863
	A. <i>Las cláusulas expresas e implícitas del contrato</i>	863
	B. <i>La finalidad del contrato</i>	866
	C. <i>La importancia del riesgo</i>	867
	D. <i>Estándar de diligencia exigible al deudor</i>	869
IV.	Obligaciones condicionales	872
	1. <i>Configuración y tendencias en los Derechos nacionales</i>	872
	2. <i>Perspectivas en los instrumentos de armonización</i>	875
	3. <i>El carácter retroactivo o irretroactivo de las condiciones</i>	876
	4. <i>Los principios de cooperación y de no interferencia en las condiciones</i>	879
V.	Obligaciones divisibles e indivisibles	881
	1. <i>Configuración y tendencias en los Derechos nacionales</i>	881
	2. <i>Perspectivas de los diferentes instrumentos de armonización</i>	883
	3. <i>Relevancia de la distinción</i>	884
	4. <i>Obligaciones divisibles y cumplimiento parcial</i>	885
	5. <i>Obligaciones indivisibles y cumplimiento parcial</i>	886
	6. <i>Retroactividad de la terminación del contrato</i>	887
VI.	A modo de conclusión	889
	Bibliografía	890
	AUTONOMÍA DE LA VOLUNTAD Y NORMAS IMPERATIVAS	893
	por <i>Carmen Vaquero López</i>	
I.	Introducción: autonomía privada e intervención del Estado en la contratación internacional	893
II.	Significado y alcance del principio de autonomía de la voluntad en el Derecho de los contratos internacionales	898
	1. <i>Modelos de remoción de remoción del principio de autonomía conflictual en el Derecho comparado</i>	898

2.	<i>Límites a la autorregulación del contrato en los sistemas estatales: el papel de las «normas internacionalmente imperativas»</i>	908
III.	Autonomía de la voluntad y disposiciones imperativas en los textos internacionales	917
1.	<i>La Convención de Viena de 1980 sobre compraventa internacional de mercaderías</i>	917
2.	<i>Los Principios UNIDROIT</i>	922
3.	<i>Los PECL y el MCR</i>	926
IV.	Una consideración final sobre el papel de los acuerdos de elección de foro como mecanismo de excepción de las normas materialmente imperativas	929
	Bibliografía	931
	BUENA FE Y LEALTAD CONTRACTUAL	935
	por Ana Quiñones Escámez	
I.	Introducción	935
1.	<i>Apuntes históricos, prácticos y académicos</i>	940
2.	<i>De la prudencia del árbitro y del juez</i>	946
3.	<i>Principios y normas: de lo justo y lo razonable</i>	948
II.	El principio de buena fe en el derecho derivado comunitario y su incorporación en los estados miembros	950
1.	<i>Europeización sectorial del derecho privado de los estados miembros: problemas en la recepción de una cláusula de buena fe en la Unfair Terms Act in Consumer Contract Regulations (1977, 1994) del Reino Unido</i>	952
2.	<i>Existencia de convergencias en los estados miembros (estoppel, confianza legítima, retraso desleal, Verwirkung, actos propios, etc.)</i>	959
III.	Derecho internacional privado común y buena fe	966
1.	<i>Aplicación del derecho extranjero</i>	966
2.	<i>Elección de buena fe (proceso debido y «forum shopping»)</i>	967
3.	<i>Apariencia, diligencia y buena fe contractual (Lizardi)</i>	972
IV.	Buena fe y arbitraje internacional	973
V.	Principios y normas relativos a la buena fe en el derecho europeo de los contratos internacionales	977
1.	<i>Los Principios Unidroit relativos a los contratos del comercio internacional</i>	979
2.	<i>Los Principios Lando para un derecho europeo de los contratos</i>	981
3.	<i>Los textos doctrinales elaborados para un futuro Marco Común de Referencia</i>	983

A.	El DCFR del Acquis Group y el Study Group: Principios europeos del acervo comunitario y del derecho comparado....	984
B.	Los Principios de la Société de Législation Comparée y de la Association Henri Capitant	990
VI.	Reflexión final	992
	Bibliografía.....	996
	EL PRINCIPIO DE COOPERACIÓN EN LA CONTRATACIÓN	999
	por <i>Gloria Esteban de la Rosa</i>	
I.	Introducción	999
1.	<i>Breve perspectiva histórico-comparada de la buena fe en el ámbito contractual</i>	999
2.	<i>Delimitación entre buena fe, lealtad y cooperación</i>	1002
A.	La cooperación como deber específico derivado del principio de buena fe	1002
B.	La buena fe «inter partes»: la lealtad.....	1004
II.	El principio de cooperación en el derecho de la contratación internacional	1006
1.	<i>Operaciones económicas complejas y principio de cooperación</i>	1006
2.	<i>Del deber de cooperar al principio de cooperación</i>	1007
III.	Funciones del principio de cooperación	1010
1.	<i>Función interpretativa</i>	1010
2.	<i>Función integradora</i>	1012
A.	Circunstancias que alteran la causa concreta del negocio y adaptación	1012
B.	La técnica de la adaptación en la contratación internacional	1015
3.	<i>Función normativa: deberes que dimanar del principio de cooperación</i>	1017
A.	«Duty to mitigate»	1017
B.	Deber de renegociar el contrato	1018
IV.	La cooperación como causa del contrato	1018
1.	<i>Quiebras del principio de relatividad de los contratos</i>	1018
2.	<i>Vinculación entre contratos y principio de cooperación</i>	1022
A.	Aproximación a la teoría de la vinculación entre contratos	1022
B.	Cuestiones que suscita la vinculación entre contratos en el comercio internacional	1025
C.	Propuestas de solución	1029

V.	Conclusiones.....	1033
	Bibliografía	1034
LA INTERPRETACIÓN DEL CONTRATO		1037
por Sixto Sánchez Lorenzo		
I.	Introducción	1037
II.	La función de la interpretación del contrato	1039
	1. <i>Las paradojas de la convergencia entre modelos comparados</i>	1039
	2. <i>El paradigma formalista/liberal del «common law»</i>	1042
	3. <i>El paradigma sustantivista/social de los sistemas romano-germánicos</i>	1045
III.	La interpretación de los acuerdos explícitos.....	1047
	1. <i>Cánones interpretativos</i>	1047
	A. «In claris non fit interpretatio».....	1048
	B. Principio «contra proferentem»	1051
	C. «Favor negotii»	1052
	2. <i>El contexto, los antecedentes y las circunstancias determinantes de la interpretación</i>	1052
	3. <i>Obligaciones de resultado y obligaciones de comportamiento</i>	1057
IV.	La integración de las lagunas del contrato	1058
	1. <i>El papel de los «implied terms» en el «common law»</i>	1058
	A. «Implied-in-fact Terms»	1058
	B. «Implied-in-law Terms»	1061
	C. Una concepción doctrinal amplia de los términos implícitos	1062
	2. <i>La «construcción» del contrato en los modelos romano-germánicos</i>	1064
	3. <i>Alcance de la integración del contrato</i>	1066
V.	Algunas conclusiones funcionales.....	1067
	1. <i>Los límites de la convergencia entre sistemas</i>	1067
	2. <i>La unificación internacional del derecho de los contratos y la interpretación del contrato</i>	1073
	A. El Convenio de Viena de 1980.....	1073
	B. Los Principios UNIDROIT	1074
	C. Los PECL, el MCR y la CESL.....	1075
	3. <i>Soluciones sanas para la interpretación de los contratos internacionales: ¿por qué el derecho inglés?</i>	1078

Bibliografía.....	1081
LA DETERMINACIÓN DEL PRECIO EN LOS CONTRATOS INTERNACIONALES	1085
por <i>Nuria Marchal Escalona</i>	
I. Introducción.....	1085
II. La determinación del precio en los sistemas estatales: diversidad de modelos.....	1087
1. <i>Sistemas rígidos</i>	1089
2. <i>Sistemas flexibles</i>	1093
3. <i>Recapitulación</i>	1094
III. Modalidades de determinación del precio.....	1094
1. <i>Determinación subjetiva del precio</i>	1095
A. Determinación del precio por un tercero.....	1095
B. Determinación unilateral del precio por uno de los contratantes.....	1096
C. Determinación del precio en virtud de un acuerdo futuro..	1097
2. <i>Determinación objetiva del precio</i>	1098
IV. Los problemas de determinación del precio en la contratación internacional.....	1099
1. <i>Introducción</i>	1099
2. <i>Referencias subjetivas de determinación del precio</i>	1100
A. Determinación del precio por un tercero.....	1100
B. Determinación unilateral del precio por uno de los contratantes.....	1105
C. Determinación del precio en virtud de acuerdo futuro.....	1107
3. <i>Referencias objetivas</i>	1108
V. La determinación del precio en los textos internacionales y anacionales.....	1110
1. <i>El Convenio de Viena de 1980</i>	1110
2. <i>Los Principios UNIDROIT 2010</i>	1111
3. <i>Los PECL, el MCR y la CESL</i>	1112
VI. Conclusiones.....	1115
Bibliografía.....	1118
PLURALIDAD DE PARTES EN LA CONTRATACIÓN: ESPECIAL REFERENCIA A LA SOLIDARIDAD	1121
por <i>Patricia Orejudo Prieto de los Mozos</i>	
I. Introducción: delimitación del objeto de estudio y precisiones terminológicas.....	1121

II.	Solidaridad pasiva	1126
1.	<i>El carácter solidario de la deuda. Noción y determinación</i>	1126
2.	<i>Relaciones externas</i>	1129
A.	Cumplimiento de la obligación: facultad solutoria y «ius variando»	1129
B.	Tipos de excepciones oponibles por los deudores al acreedor	1132
C.	Particularidades de ciertas formas de modificación o extinción de la obligación.....	1136
3.	<i>Relaciones internas</i>	1142
A.	División de la deuda, regreso entre los deudores y subrogación	1142
B.	Oponibilidad de excepciones entre deudores. Alcance de la cosa juzgada	1145
III.	Solidaridad activa	1147
1.	<i>Noción y fuente del crédito solidario</i>	1147
2.	<i>Relaciones externas</i>	1150
A.	El cobro indistinto de la totalidad del crédito y la facultad de opción del deudor común	1150
B.	Excepciones oponibles por el deudor a los coacreedores solidarios.....	1153
3.	<i>Relaciones internas</i>	1156
IV.	Conclusiones.....	1157
	Bibliografía.....	1159
	LOS CONTRATOS A FAVOR DE TERCERO EN EL DERECHO EUROPEO	1163
	por <i>Pilar Jiménez Blanco</i>	
I.	Planteamiento general	1163
II.	Elementos esenciales de los contratos a favor de tercero: soluciones en presencia en los derechos nacionales	1164
1.	<i>Calificación de los contratos a favor de tercero</i>	1164
A.	Criterios de identificación	1164
B.	Contratos a favor de tercero como instrumentos de justicia contractual	1167
C.	Las cláusulas de exoneración o limitativas de responsabilidad como derechos a favor de tercero	1169
2.	<i>Las excepciones oponibles</i>	1172
3.	<i>La revocabilidad de los derechos de terceros</i>	1174

4.	<i>La incidencia de la relación de valuta: los actos de liberalidad y las transmisiones «mortis causa»</i>	1176
5.	<i>La extensión a terceros del convenio arbitral y de la cláusula sumisión</i>	1178
	A. Planteamiento general.....	1178
	B. En relación con los convenios arbitrales.....	1180
	C. Oponibilidad de las cláusulas de sumisión.....	1187
III.	La armonización europea e internacional de los contratos a favor de tercero	1191
	1. <i>Las soluciones en los diferentes instrumentos de armonización</i>	1191
	A. En relación con los caracteres del contrato a favor de tercero.....	1191
	B. En relación con la autonomía del derecho del tercero.....	1194
	2. <i>Alcance y limitaciones del proceso armonizador</i>	1196
	Bibliografía	1197
	LA ASUNCIÓN CONTRACTUAL DE DEUDA	1201
	por Ángel Espiniella Menéndez	
I.	Introducción	1201
	1. <i>Recepción de la asunción de deuda en las distintas familias jurídicas</i>	1201
	2. <i>Tendencia a una regulación «funcional»</i>	1207
II.	Perfeccionamiento de la asunción de deuda en el Derecho comparado	1210
	1. <i>Negociación «inter partes»</i>	1210
	A. Modalidades de asunción en función de los acuerdos de las partes.....	1210
	B. Disparidad de soluciones en defecto de pacto.....	1213
	2. <i>Obligación de informar a terceros</i>	1214
	A. Pluralidad de soluciones en torno a los sujetos obligados....	1214
	B. Carencias generales en torno al derecho de información....	1216
	3. <i>Consentimiento de terceros</i>	1217
	A. Funcionalidad del consentimiento ante las modalidades de asunción.....	1217
	B. Divergencias ante la falta de consentimiento del acreedor..	1221
	C. Disparidades en torno a la articulación del consentimiento	1223
III.	Efectos de la asunción de deuda en el Derecho comparado	1227
	1. <i>Sobre la obligación de pago</i>	1227
	A. Funcionamiento general en la práctica comparada.....	1227

B.	Vicisitudes de la obligación	1230
2.	<i>Sobre las excepciones oponibles al acreedor</i>	1231
A.	Consenso en torno a la transmisibilidad de las excepciones originarias	1231
B.	Consenso sobre la inoponibilidad de las excepciones existentes entre deudores	1234
3.	<i>Sobre la compensación de créditos</i>	1236
A.	Admisibilidad general de la compensación respecto del asumierte	1236
B.	Inadmisibilidad de la compensación respecto del deudor originario	1237
4.	<i>Sobre las garantías</i>	1239
A.	Disparidad de soluciones en torno a la extinción de las garantías del deudor	1239
B.	Tendencia general a la extinción de las garantías de terceros	1242
IV.	Conclusiones	1244
	Bibliografía	1246

CAPÍTULO 4 CUMPLIMIENTO E INCUMPLIMIENTO

LA OBLIGACIÓN DE PAGO	1251	
<i>por Nuria Marchal Escalona</i>		
I.	Introducción	1251
II.	Sujetos legitimados para el pago	1252
1.	<i>El deudor</i>	1252
2.	<i>Pago realizado por tercero</i>	1253
A.	Introducción	1253
B.	Presupuestos del pago realizado por tercero	1254
C.	Efectos del pago realizado por tercero	1256
3.	<i>Otros</i>	1258
III.	Sujetos legitimados para exigir el pago	1259
IV.	Requisitos objetivos del pago	1260
V.	Circunstancias del pago	1262
1.	<i>Lugar de pago</i>	1262
2.	<i>Momento del pago</i>	1263

3. <i>Modo de pago</i>	1265
VI. Imputación del pago	1268
VII. Gastos del pago	1269
VIII. La negativa del acreedor a recibir el pago	1269
IX. El pago en los textos internacionales y anacionales	1272
1. <i>El convenio de Viena de 1980</i>	1272
2. <i>Los Principios UNIDROIT</i>	1274
3. <i>Los PECL, el MCR y la CESL</i>	1276
X. Conclusiones	1280
Bibliografía.....	1280
EL CUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES NO PECUNIARIAS	1283
por <i>Ricardo Rueda Valdivia</i>	
I. Introducción	1283
II. Sujetos del cumplimiento	1285
1. <i>Deudor y acreedor como sujetos activo y pasivo del cumplimiento: requisitos personales</i>	1285
2. <i>Cumplimiento con tercero y por tercero</i>	1287
A. <i>Cumplimiento con tercero</i>	1287
B. <i>Cumplimiento por tercero</i>	1289
III. Objeto, lugar y momento del cumplimiento	1295
1. <i>Objeto del cumplimiento</i>	1295
2. <i>Lugar de cumplimiento</i>	1296
3. <i>Momento del cumplimiento</i>	1299
IV. Método de cumplimiento	1304
1. <i>Modo de cumplimiento</i>	1304
2. <i>Orden en el cumplimiento</i>	1308
3. <i>Admisibilidad de un cumplimiento en etapas y de un cumplimiento parcial</i>	1310
V. Prestaciones alternativas	1315
VI. Imputación del cumplimiento	1318
VII. Negativa a recibir un determinado bien	1320
1. <i>¿Deber de preservación?</i>	1320
2. <i>Vías de liberación de la obligación</i>	1323

3. <i>Deber de reventa</i>	1326
4. <i>Derecho de reembolso de los gastos generados</i>	1327
VIII. Autorizaciones públicas y gastos del cumplimiento	1328
Bibliografía.....	1331
MEDIOS DE PAGO Y GARANTÍAS: LEX MERCATORIA Y DERECHOS NACIONALES	1333
por <i>Miguel Checa Martínez</i>	
I. La regulación internacional de medios de pago y garantías	1333
1. <i>Carácter atípico y fuentes internacionales de regulación</i>	1333
2. <i>La relevancia de la lex mercatoria: las Reglas y Usos de la Cámara de Comercio internacional</i>	1335
A. Las UCP-600 sobre Créditos Documentarios.....	1335
B. Las URC-522 sobre Cobranzas	1338
C. Las URCB-524 sobre fianzas contractuales	1341
D. Las URDG-758 sobre Garantías Autónomas	1342
E. Las ISP-98 sobre cartas de crédito contingentes	1345
3. <i>La reducida relevancia de los textos de Derecho uniforme</i>	1346
4. <i>La regulación comunitaria de la transferencia bancaria: las Directivas 1997/5/CE y 2007/64/CE</i>	1348
II. La relevancia de los ordenamientos jurídicos nacionales	1351
1. <i>Las cuestiones de interpretación y lagunas en las fuentes internacionales</i>	1351
A. Lex mercatoria y Derecho Comparado.....	1351
B. El principio de independencia en medios de pago y garantías internacionales.....	1353
C. La excepción de fraude en la relación subyacente.....	1355
2. <i>La subsistencia del conflicto de leyes y técnicas de solución</i>	1358
A. Criterios generales.....	1358
B. Transferencias bancarias.....	1361
C. Créditos documentarios.....	1364
D. Fianzas contractuales.....	1368
E. Garantías Autónomas.....	1369
Bibliografía.....	1371
LA FRUSTRACIÓN DEL CONTRATO	1377
por <i>Sixto Sánchez Lorenzo</i>	
I. Introducción	1377

II.	Imposibilidad	1379
	1. <i>Imposibilidad material</i>	1379
	A. Imposibilidad física	1379
	B. Imposibilidad legal	1382
	C. Imposibilidad personal	1384
	2. <i>Imposibilidad económica</i>	1385
	3. <i>Frustración de la causa</i>	1390
	4. <i>Claves jurídicas de la doctrina de la imposibilidad</i>	1393
	A. Inimputabilidad.....	1393
	B. Precisión temporal del acontecimiento impeditivo	1396
	C. Imprevisibilidad	1397
	D. Efectos del incumplimiento	1400
	E. Incumplimiento temporal o permanente	1403
	F. Incumplimiento total o parcial.....	1406
	G. El juego de la autonomía de la voluntad	1408
III.	Excesiva onerosidad	1409
	1. <i>El régimen singular del «hardship» en el derecho comparado</i>	1409
	2. <i>El «hardship» en los textos internacionales</i>	1416
	A. Convenio de Viena de 1980	1416
	B. Principios UNIDROIT	1417
	C. Los PECL, el MCR y la CESL	1418
	3. <i>Efectos específicos de la excesiva onerosidad</i>	1418
IV.	Unas conclusiones funcionales	1421
	1. <i>Elementos comunes y diferenciales de los distintos regímenes</i>	1421
	A. «Common Law».....	1421
	B. El modelo continental dominante	1427
	C. El modelo continental excepcional	1429
	2. <i>¿Es posible una unificación internacional del régimen de la frustración del contrato?</i>	1429
	3. <i>El contrato internacional y la frustración del contrato</i>	1431
	Bibliografía	1434
	LAS CLÁUSULAS DE EXONERACIÓN O LIMITACIÓN DE RESPONSABILIDAD	1439
	por Carmen Ruiz Sutil	
I.	Introducción: delimitación de las cláusulas de exoneración o limitación de responsabilidad en la contratación internacional	1439

II.	Resurgimiento de las cláusulas restrictivas de responsabilidad en el ámbito internacional	1448
III.	Diversidad de regulación	1452
	1. Régimen fragmentario versus régimen «ad hoc» en derecho comparado	1452
	2. Modelo del «common law»	1458
	3. Textos internacionales	1460
IV.	Validez de los pactos restrictivos de responsabilidad	1462
	1. Ideas preliminares.....	1462
	2. La buena fe como criterio de interpretación	1464
	3. Límites basados en criterios de razonabilidad y en la obligación esencial del contrato.....	1471
	4. Límites derivados de la conducta dolosa o culposa del deudor.....	1479
	Bibliografía.....	1486
	LA MORA EN LOS CONTRATOS	1493
	por Carmen Vaquero López	
I.	Introducción	1493
II.	La «mora debendi».....	1495
	1. Concepto.....	1495
	2. Requisitos.....	1497
	A. Carácter positivo de la obligación	1497
	B. Exigibilidad de la prestación.....	1498
	C. Liquidez de la deuda	1499
	D. Imputación al deudor del retraso en el cumplimiento	1501
	E. Requerimiento (interpellatio) del acreedor.....	1503
	3. Efectos de la «mora debendi»	1509
	A. Indemnización de los daños y perjuicios.....	1509
	B. «Perpetuatio obligationis»	1512
	C. La resolución en las obligaciones bilaterales.....	1513
	4. Cesación de la mora.....	1517
III.	«Mora credendi».....	1518
IV.	El retraso en el cumplimiento de las obligaciones en los textos internacionales.....	1522
	1. El Convenio de Viena de 1980 sobre compraventa internacional de mercaderías.....	1522
	2. Los principios UNIDROIT.....	1525

3. <i>Los PECL y el MCR</i>	1528
V. Una reflexión final sobre la incidencia del tratamiento de la mora en la contratación internacional.....	1533
Bibliografía.....	1536
LA RESOLUCIÓN DEL CONTRATO COMO MEDIO DE TUTELA EN CASO DE INCUMPLIMIENTO	1539
por <i>María Luisa Palazón Garrido</i>	
I. Cuestiones previas.....	1539
II. La causa del incumplimiento: los modelos subjetivos y objetivos de incumplimiento resolutorio.....	1546
III. La entidad del incumplimiento como requisito de la resolución.....	1551
IV. Los modelos de ejercicio del remedio resolutorio.....	1560
1. <i>El modelo de resolución judicial</i>	1561
2. <i>El modelo de resolución mediante declaración unilateral del acreedor (resolución extrajudicial)</i>	1566
3. <i>El modelo de resolución automática o «ipso iure»</i>	1574
V. Los efectos de la resolución.....	1578
VI. El resarcimiento del daño en la resolución del contrato.....	1588
Bibliografía.....	1593
LA ACCIÓN DE CUMPLIMIENTO ESPECÍFICO EN LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL	1597
por <i>Gloria Esteban de la Rosa</i> / <i>Esperanza Gómez Valenzuela</i>	
I. Introducción.....	1597
II. El cumplimiento específico (forzoso o in natura) en el Derecho español y en otros ordenamientos.....	1601
1. <i>Derecho español</i>	1601
A. Tipos de obligación (de dar, hacer o no hacer) y satisfacción de los derechos del acreedor.....	1601
B. Regulación de la acción de cumplimiento específico en el Código Civil y en la Ley de Enjuiciamiento Civil.....	1603
C. Pluralidad de remedios en caso de incumplimiento contractual y relación entre ellos.....	1606
D. El cumplimiento específico en los contratos de consumo....	1611
2. <i>Perspectiva de Derecho comparado</i>	1613

III. El cumplimiento específico en el Derecho anacional del comercio internacional	1618
1. <i>El cumplimiento específico en los Principios UNIDROIT</i>	1618
A. Introducción.....	1618
B. Obligación dineraria.....	1620
C. Obligación no dineraria.....	1621
D. Reparación o reemplazo de la prestación defectuosa.....	1624
E. Acción de cumplimiento en relación con la pena judicial ...	1625
F. Cambio de pretensión.....	1626
2. <i>El cumplimiento específico en los PECL y en los PEL (Sales)</i>	1626
A. Cumplimiento de obligación dineraria.....	1626
B. Cumplimiento de obligación no dineraria.....	1627
3. <i>El cumplimiento específico en el DCFR</i>	1628
IV. El cumplimiento específico en el Convenio de Viena sobre compraventa internacional de mercaderías	1629
1. <i>Incumplimiento esencial y falta de conformidad</i>	1629
2. <i>Regulación del cumplimiento específico</i>	1633
A. Acción de cumplimiento a favor del comprador.....	1633
B. Acción de cumplimiento a favor del vendedor.....	1634
C. Sentido del artículo 28 del Convenio de Viena.....	1635
2. <i>Límites a la acción de cumplimiento</i>	1636
A. Limitaciones al ejercicio de la acción por el comprador.....	1636
B. Limitaciones de carácter general.....	1637
Bibliografía	1640

LA INDEMNIZACIÓN DE DAÑOS Y PERJUICIOS DERIVADOS DEL INCUMPLIMIENTO DEL CONTRATO 1645
 por *Maria Luisa Palazón Garrido*

I. Los presupuestos básicos del remedio indemnizatorio: incumplimiento y daño	1645
1. <i>El incumplimiento del contrato como punto de partida de la pretensión indemnizatoria</i>	1645
2. <i>El daño por incumplimiento contractual y el principio de la reparación integral</i>	1653
A. Interés positivo (expectation interest) e interés negativo (reliance interest).....	1655
B. El problema de la comprensión del daño resarcible: el daño emergente y el lucro cesante.....	1657

C.	La teoría de la diferencia	1660
D.	Cálculo concreto y cálculo abstracto	1661
E.	El cálculo del daño en el cumplimiento tardío de las obligaciones dinerarias	1663
F.	Momento de fijación del quantum indemnizatorio	1664
3.	<i>En especial, el daño moral contractual</i>	1665
II.	La extensión del daño indemnizable	1668
1.	<i>La teoría de la previsibilidad</i>	1669
2.	<i>La doctrina del fin de protección del contrato</i>	1675
III.	Los límites a la indemnización de daños y perjuicios	1677
1.	<i>El deber de mitigación del daño</i>	1677
2.	<i>Concurrencia de culpa del perjudicado</i>	1680
IV.	Cláusulas contractuales de liquidación de daños y perjuicios y cláusulas penales	1683
	Bibliografía	1689
	COMPENSACIÓN DE CRÉDITOS	1693
	por Rosa Miguel Sala	
I.	Introducción	1693
II.	Naturaleza material o procesal	1694
III.	Compensación legal	1695
1.	<i>Efecto</i>	1696
2.	<i>Requisitos</i>	1699
A.	Reciprocidad de las posiciones deudora y acreedora	1699
B.	Fungibilidad e identidad de los objetos	1708
C.	Créditos vencidos y exigibles	1710
D.	Liquidez	1710
3.	<i>Las prohibiciones de compensar</i>	1713
IV.	Compensación judicial	1717
V.	Compensación contractual	1717
VI.	Compensación en supuestos con elemento de extranjería	1719
1.	<i>Competencia judicial internacional</i>	1719
2.	<i>Derecho aplicable</i>	1722

Bibliografía.....	1725
LA PRESCRIPCIÓN EN EL DERECHO EUROPEO	1727
por <i>Rosa M^o García Pérez</i>	
I. Introducción: nuevos vientos en una vieja institución.....	1727
II. ¿Prescripción de derechos, acciones o preteensiones?.....	1733
III. La opción por el sistema subjetivo u objetivo en el inicio del cómputo del plazo.....	1737
IV. Simplificación y reducción de los plazos.....	1742
V. La ruptura del plazo prescriptivo: las relaciones entre interrupción y suspensión.....	1744
VI. La eficacia de la prescripción.....	1750
1. <i>Alegación de parte, renunciabilidad a la prescripción ganada e irrepetibilidad de lo pagado en cumplimiento de una deuda prescrita</i>	1750
2. <i>Extensión a las obligaciones accesorias</i>	1751
3. <i>Extensión a las garantías accesorias</i>	1751
4. <i>Compensación del crédito prescrito</i>	1754
VII. Autonomía privada y normas reguladoras de la prescripción.....	1755
Bibliografía.....	1757